

### 企業概要

- 社名：株式会社アイカムス・ラボ（岩手県） <https://www.icomes.co.jp/>
- 従業員数：37人    ■ 資本金：43百万円    ■ 売上高：3.5億円
- 事業内容：マイクロアクチュエーターとその応用製品の開発、製造、販売    ■ 知的財産：特実60件、意匠2件、商標8件



Tofutty-Pro：高精度電動ディスペンサー

### 相談のきっかけ

#### 知的財産に関する社内規定の整備、知財戦略立案

当社の微細歯車(マイクロギア)を使った駆動装置に関するコア技術についての特許権取得は以前から行なってきたが、会社規模が大きくなってきたため、職務発明規程の整備が必要になるとともに、意匠等の特許以外の出願戦略を構築する必要が出てきた。また、海外進出等事業拡大に伴い種々の知財的課題が出てきた。

#### 海外展開や新商品の国内市場構築等の対応

さらに、当社ではコア技術を使って、接着剤塗布機の商品化も進めてきたが、この商品の海外展開に際し当社の知財保護等のため海外代理店との契約締結や、市場に即した販売を行うためのブランディング、等の対応が必要となってきた。また、医療分野等新しい商品の開発及び商品デザインに関する考え方の構築も必要となってきた。

### 課題と支援の内容

課題	支援のポイントと活用した専門家
ブランディング	<ul style="list-style-type: none"> <li>統一的なブランディングを行っていなかったため、コーポレートブランディング及び国内精密接着剤塗布機市場に対するブランディングをする必要がある。</li> </ul> <p>ブランド専門家</p>
接着剤塗布機の特許クリアランス	<ul style="list-style-type: none"> <li>精密接着材塗布機の競合他社を把握して、国内市場のターゲットの絞り込みと、それらの競合他社の特許調査を行い、知的保護の強化と障害になる特許が無いかを検討する。</li> </ul> <p>弁理士 調査機関</p>
米国販売会社との契約締結	<ul style="list-style-type: none"> <li>欧米への販売を拡大するため米国企業との契約締結が必要で、相手方から契約書案が提示されたが、不利な部分をなくしたい。</li> </ul> <p>弁護士</p>
医療機器におけるデザインの考え方	<ul style="list-style-type: none"> <li>使用状況を踏まえたデザインを行っていなかったが、医療機器の市場に合ったデザインをするに当たって考え方をまとめておく必要がある。</li> </ul> <p>デザイナー</p>

### 支援を通じてできたこと

項目	支援成果
ブランディング	<ul style="list-style-type: none"> <li>会社案内の変更に当たり、会社をより理解していただける会社案内が完成し、統一的に訴求できるようになった。</li> </ul>
接着剤塗布機の特許クリアランス	<ul style="list-style-type: none"> <li>市場調査によって、接着剤塗布機の国内市場の企業と、商品ジャンルについて把握できた。</li> <li>市場における競合他社の特許出願について、問題ないことが確認できた。</li> </ul>
米国販売会社との契約締結	<ul style="list-style-type: none"> <li>英文契約書案について、知財保護等で弁護士の助言を得て不利な条項の変更交渉を経て契約締結を完了、ビジネスがスタートした。その契約書を同社の雛形とした。</li> </ul>
医療機器におけるデザインの考え方	<ul style="list-style-type: none"> <li>デザイナーの助言により、医療機器におけるデザインの考え方が構築でき次のデザインに生かすことができるようになった。</li> </ul>

### 社長の支援成果についてのコメント

特許・意匠出願指導、市場調査、海外販売契約、デザイン、知財教育等多方面にわたって支援していただくことにより、自社商品・ブランドビジネスや海外展開等、売上拡大につなげることができました。開発型中小企業にとって、知財戦略は最重要課題であり、今後もご指導をいただければと願っております。

リーダー： 石黒一夫（知的財産マネージメント）

支援担当者： 中嶋孝弘（岩手県知財総合支援窓口）